

CONTRATTI COMMERCIALI CON LA GDO

premia



TRADE
TARGET
MANAGEMENT

Gestisce, pianifica e calcola premi e contributi contrattualizzati con i clienti della GD e GDO.

Controlla il raggiungimento degli obiettivi in modo semplice e veloce seguendone l'evoluzione di anno in anno.



A COSA SERVE

PREMIA è uno strumento specializzato e **completo di tutti i contenuti economici e commerciali legati alla gestione di qualsiasi tipologia di premi e di contribuzione indirette**, regolate al di fuori della fattura di vendita della merce.

Permette una visione strategica degli obiettivi e dei risultati commerciali e di seguire l'evoluzione contrattuale anno dopo anno agevolando le attività di rinnovo e di negoziazione commerciale con i distributori.

La soluzione copre tutte le principali regole commerciali utilizzate per il calcolo dei premi.

Si integra in modo semplice ai sistemi commerciali esistenti, sia per l'alimentazione della base di calcolo, sia per il ritorno dei dati per la generazione delle note di accredito o attese fattura.

Fornisce tutti gli elementi utili alla determinazione del valore netto di vendita per articolo.

A CHI SERVE

Produttori di beni di largo consumo che hanno rapporti commerciali con la GD e la GDO e che intendono utilizzare poste contrattuali regolate al di fuori della fattura di vendita della merce.

BENEFICI

- Consente di utilizzare con facilità e semplicità tutte le leve commerciali fornite da premi e contribuzione promozionale per un'efficace negoziazione con i clienti della GDO.
- Agevola l'attività di rinnovo e fornisce all'ufficio commerciale tutti gli elementi utili per la negoziazione con la GD e GDO.
- Permette un controllo puntuale di tutte le poste contrattuali, delle loro scadenze e della progressione nel raggiungimento del premio.

BENEFICI

- Analizza le performance dei clienti e permette di osservare l'evoluzione e l'impatto delle azioni commerciali e promozionali.
- Determina il prezzo netto consuntivo di vendita dei prodotti, elemento fondamentale per l'analisi della redditività.
- Consente la gestione del budget delle diverse componenti dei ricavi indiretti per linea commerciale e per singolo cliente in base a differenti modelli e scenari.
- Migliora l'efficienza nel processo di fatturazione dei premi verso i clienti.
- Fornisce alla propria forza vendita tutti gli elementi utili per un'efficace attività commerciale verso i clienti della GD e GDO.

COME FUNZIONA

Le principali funzionalità e operazioni svolte da Premia sono le seguenti:

- gestione di un **sistema premiante** con tutte le principali regole utilizzate nella GD;
- **calcolo dinamico dell'importo dei premi** "maturati" in funzione dei dati del movimentato e delle regole previste contrattualmente;
- **gestione di uno scadenziario delle poste contrattuali e generazione automatica delle proposte di note di accredito** per la liquidazione dei premi;
- controllo automatico del **raggiungimento degli obiettivi dei premi**;
- **calcolo del preconsuntivo** per la proiezione dei premi a fine anno e simulazione dell'andamento delle vendite (sulla base di trend mensili, annuali ecc.) con controllo del raggiungimento degli obiettivi commerciali;
- gestione dei **contratti multilivello** con aziende strutturate per canali diversificati o per centrali con insegne differenti e la possibilità di gestire singole deroghe;
- **ripartizione statistica del premio** per azienda, ente beneficiario, canali, singoli punti vendita con dettaglio per linea commerciale e singolo articolo;
- **controllo dei singoli movimenti** che compongono il montante dei premi per una verifica immediata dei dati;
- **analisi statistiche** dei premi per linea di assortimento, azienda, insegna, canale o singolo punto vendita declinate per tipologia e natura del premio;
- impostazione delle regole di **profilazione** dell'accesso al sistema di ogni utente per linea commerciale o cliente.

CARATTERISTICHE

PREMIA è una componente applicativa della **suite MORE** progettata secondo il **paradigma SOA**. Colloquia per servizi con il sistema ospite.

Dispone di un protocollo di interfaccia standard per quei sistemi commerciali che non sono in grado di colloquiare per servizi.

Sviluppato con linguaggio **Java e DB Oracle** nella sua componente server, offre un client di interfaccia utente molto efficace sviluppato in .net installabile in remoto e configurato per l'auto-aggiornamento.

LO HANNO SCELTO

Mionetto.